



Zoek je een aanvullende baan naast je huidige werk als Pro en vind je het leuk om onze producten binnen dezelfde branche te vertegenwoordigen? Dan ben jij misschien wel die accountmanager die wij zoeken!

Ter uitbreiding van ons salesteam vanuit onze vestiging in Nieuwegein zijn wij op zoek naar;

**Accountmanager voor de golfbanen in de Benelux. (M/V), Parttime 20-32 uur p/w**

#### **Wie ben jij?**

Een golfer die naast zijn huidige werk leuk vindt om onze Carts onder de aandacht te brengen bij de golfbanen in de Benelux. Je wordt het aanspreekpunt van de golfbanen in de Benelux voor het verkopen en of het leasen van Carts. Je bent energiek, kan goed communiceren op verschillende niveaus en hebt overtuigingskracht. Je bent een netwerker pur sang en vind het leuk om aan het netwerk uit te bouwen. Ook krijg je er energie van om verkoop te realiseren en deze Carts goed af te leveren zodat de klant 100% tevreden is.

Je maakt deel uit van een salesteam bestaande uit 5 medewerkers, elk met een eigen specialisatie. Als lid van dit team draag je bij aan het behalen van je eigen doelstellingen en die van het bedrijf.

#### **Werkzaamheden en verantwoordelijkheden:**

- Creëren sales plan;
- Maken, plannen en administreren van afspraken;
- Maken, opvolgen en verwerken van offertes en orders;
- Adviseren en opvolgen Aftersales;
- Ondersteunen van de sales afdeling.

Kortom: een leuke, sportieve en specialistische baan met veel ruimte voor eigen initiatief, inbreng en netwerk.

#### **Wat verwachten wij van jou?**

- Passie en netwerk in de Golfwereld
- Goede beheersing van de Nederlandse, Engelse en liefst ook Duitse taal in woord en geschrift;
- Ervaring met SAP is een pré;
- Je bent een communicatief vaardige, oplossingsgerichte, commercieel bewuste, accurate en stressbestendige teamplayer.

#### **Wat krijg je ervoor terug?**

- Marktconform salaris, afhankelijk van opleiding en ervaring;
- Mobiele telefoon en laptop(overal en altijd toegang tot de server) van de zaak
- Verantwoordelijkheid en uitdaging binnen een gezonde onderneming met een sterke marktpositie;
- 24 vakantiedagen bij een fulltime baan;
- Deelname aan pensioenregeling;
- Goede en gezellige werksfeer.

#### **Wie is Carrus?**

Carrus is een unieke internationale groothandel in elektrische voertuigen (carts) en onderdelen en verkoopt zowel via (nationale en internationale) wederverkopers als direct naar eindgebruikers. Op locatie bij de klant of in onze werkplaatsen in Nieuwegein en Heijen onderhouden we de carts en bouwen we deze klant specifiek af. Carrus heeft circa 20 medewerkers en heeft op korte termijn ambities om sterk te groeien. Voor meer informatie over Carrus kijk je op [www.carrus.com](http://www.carrus.com).

#### **Interesse?**

Stuur je motivatie en CV naar: [d.hellemans@carrus.com](mailto:d.hellemans@carrus.com) of naar Carrus Carts & Parts, Overijsselhaven 20, 3433 PH Nieuwegein, t.a.v. de heer D. Hellemans. Mocht je vragen hebben over deze vacature neem dan contact met ons op (030-233 44 05).